

ไม่รู้ว่าจะเริ่มต้นอย่างไรในการเจรจาต่อรอง
เจรจาเมื่อไร ไม่เคยสำเร็จ หรือเสียเปรียบตลอด
ตำราดีมาก ในชีวิตจริง ประยุกต์ใช้ไม่ได้พบแต่ Win-lost หรือ
Lost-win ไม่พบ win-win SUCCESS

Negotiation for Success

การเจรจาต่อรองสู่ความสำเร็จ



ท่านจะได้พบกับหลักการที่ปฏิบัติได้ ง่ายๆ ที่ถูกกลั่นกรองมากกว่า 18 ปี ของปรมาจารย์ระดับโลก
ทำให้ท่านสามารถรู้เทคนิคที่ใช้ได้ผลทันที และสามารถฝึกฝนใช้ได้ตลอดไป
(หลักสูตร 1 วัน เวลา 9:00-17:00น.)

วิชานี้เหมาะสมสำหรับ เจ้าของธุรกิจ นักการตลาด ผู้บริหาร นักขาย คนที่รักความก้าวหน้า รักการเรียนรู้
เป็นวิทยาระดับสูงสำหรับท่านที่ท่านจะได้ความรู้ ประสบการณ์ ได้ฝึกจริงอย่างเต็มที่

ท่านจะได้เรียน

- การวางแผนในการเจรจาต่อรอง
- การเตรียมตัวก่อนเจรจาต่อรอง
- การเรียนรู้คู่สนทนา
- การใช้หลักการ win-win for Success
- การได้ฝึกปฏิบัติจริงในห้องเรียน
- ท่านจะได้ทราบถึงตัวอย่างจริงในการปิดการขายทางโทรศัพท์กว่า 100,000 บาทภายใน 5 นาที
- การให้ลูกค้าโอนเงินให้ก่อนส่งของไปจริง
- การสร้างมิตรภาพกับคู่เจรจาต่อรองที่เป็นคู่ค้ากันได้ตลอดชีวิตและอื่นๆ อีกมากมาย
- เป็นหลักสูตรที่รวมหลักการ กลยุทธ์ ศิลปะ ความมีเมตตา สนุก ในการเจรจาต่อรอง

ห้ามพลาดกับโอกาสการเจรจาต่อรองระดับมืออาชีพ!



สำรองที่นั่งได้ที่ คุณ นลพรรณ หรือ คุณ ปราณี โทร. 02-739-9644
แฟกซ์ 02-739-9644 ต่อ 306 Email : training@wintory.com www.wintory.com